

多方协奏春耕保供“奋进曲”

发挥尿素期货市场功能 为粮食安全“保驾护航”

■ 记者 韩乐

2月23日发布的2025年中央一号文件,将“确保国家粮食安全”摆在了突出位置。作为现代农业的“粮食之粮”,尿素供给保障牵动着14亿人的饭碗安全。期货日报记者了解到,眼下正值春耕农忙的大好时节,为了全力满足备肥用肥需求,生产端开足马力,开启高负荷运转模式;流通端发挥渠道优势,提升物流效率;储备端引入期货、期权工具,增强风险对冲能力;监管端穿透式监管与信用评价结合,进一步规范市场环境……多方协奏春耕保供“奋进曲”,筑牢粮食安全根基。

积极行动
共同守好大国粮仓

农时如令,催人奋进。作为农资流通服务的“国家队”,中农控股集团股份有限公司(下称中农控股)始终牢记初心使命,以更高站位、更实举措扛起保供重任。2月10日,中农控股发布“同心保供 护航春耕”倡议书,诚邀各合作伙伴与公司签订《2025年春耕保供合作协议》,精准对接产销,动态匹配供需,优化调拨效率,联动应急保供,协同服务下沉,推动春耕化肥“产得出、运得畅、送得准、服务优”,集团以“分秒必争”的紧迫感、“一抓到底”的执行力,与全体合作伙伴同心协力,全力保障春耕化肥保供稳价,共同守好大国粮仓。

采访中,期货日报记者了解到,在今年的“保春耕”中,化肥企业及相关单位通过多种实际行动,发挥自身优势,全力保障农资供给,助力粮食生产取得良好开局。

受访企业普遍认为,相较以往,今年春耕备肥启动的整体态势更为积极,市场呈现启动早、行动快的特点。

“受国家政策引导和市场需求影响,今年春耕备肥启动时间早与往年。化肥生产企业提前布局,加大生产力。流通企业积极备货,确保春耕用肥需求。”河北省农业生产资料集团有限公司(下称河北农资集团)副总经理赵利强表示,国家粮食安全战略深入实施,农民种粮积极性高涨,去年冬季温暖且干旱,加上今年春季气温回升,春耕用肥需求旺盛。

为此,化肥生产企业和流通企业提前备货,库存充足,为春耕生产提供了有力保障。“在国家保供稳价政策的调控下,化肥价格总体稳定,为春耕生产创造了良好的市场环境。”赵利强说。

据了解,在今年的“保春耕”行动中,河北农资集团一方面科学研判市场,提高分析和决策能力,对可能成为市场爆点的化肥品种优先采购,倾斜资源;另一方面加强销售网络建设,夯实终端优化布局。

“今年我司在以往卓有成效的销售网络基础上,继续优化、细化,牢牢把握终端,紧紧跟上市场需求,及时把涉农农资流转到客户手中。”赵利强告诉记者,此外,集团加强营销模式创新,推动数字化平台建设,强化物流管理,发挥仓储设施效能,从而进一步推进尿素期货业务,提升企业风险防控能力。

“提前锁定货源、优化物流配送等措施,可以确保春耕期间农资供给充足,避免因货源不足导致的‘用肥难’。”赵利强表示,在期货市场套期保值、与生产企业签订长期合同等方式,可以避免因价格波动造成成本增加;向农民提供农技服务,可以帮助他们提高生产效率,确保粮食生产实现良好开局。

期货日报记者了解到,河南万庄化肥交易市场有限公司(下称万庄化肥)作为农资供给的重要力量,在今年的“保春耕”行动中,充分发挥自身优势,通过全渠道网络确保化肥供给充足稳定,以实际行动助力粮食生产取得良好开局。

“公司按照储备进度及时锁定货源,与重点化肥生产企业建立了紧密联系,确保化肥生产原料供给稳定,并通过

过签订长期合作协议,从源头保障化肥供给的充足性。”万庄化肥副总经理楚可为表示。

“我们通过优化物流网络提高运输效率,确保化肥从生产到销售无缝衔接,并及时送达田间地头,为春耕生产提供有力保障。”楚可为称,通过这些实际行动,不仅确保了化肥供给的充足性和稳定性,而且有效维护了化肥市场的秩序,为粮食生产的良好开局提供了有力支撑。

“相比去年,今年市场春耕备肥积极性更高,备肥时间有所提前,备肥中长期缩短,囤货量预计增加。”四川农资化肥有限责任公司副总经理张砚表示,今年前大部分地区温度较高,贸易商在1月上旬就开始囤货。

据张砚介绍,今年“保春耕”期间,化肥生产企业开足马力,尿素装置开工率维持在88%,高于去年同期水平,确保了春耕期间量足价稳;农资企业则提前谋划,较早锁定货源,确保春耕期间农资不断档,不脱销。

“全国供销合作社系统4500多家农资企业加快采购和储备进度,推进跨区域调运,提升终端配送能力。”张砚表示,供销合作社系统通过资源整合,打通农资供给“最后一公里”,确保农民能够及时用上放心农资。

深度参与
维护良好市场环境

确保春耕的顺利进行,离不开政策的支持。近日国家发展改革委印发的《关于做好2025年春耕及全年化肥保供稳价工作的通知》(下称《通知》)明确提出,郑商所要为承储企业落实储备任务提供套期保值等专业服务。

赵利强认为,尿素期货是保障春耕化肥供给和价格稳定的重要工具,对促进农业高质量发展具有重要意义。

通过公开透明的交易机制,尿素期货市场能够形成反映供需关系的价格信号,为市场主体提供价格参考,进而引导市场预期和稳定市场价格。同时,期货市场也为化肥生产、流通、消费等环节的企业提供了风险管理工具,帮助企业规避价格波动风险。“稳定尿素价格和保障化肥供给,有利于提高农民种粮积极性,最终有利于促进农业高质量发展。”赵利强称。

张砚认为,《通知》对期货市场提出的新要求体现了国家更加重视尿素期货功能,致力于以期货促进产业发展,助力现货市场相关企业稳定生产经营。

“通过期货市场的交易,尿素价格能够更加有效地反映供需现实和预期,这种价格发现机制为市场参与者提供了重要的价格信号,帮助生产者和消费者更好地规划生产与采购。”张砚称。

张砚表示,通过完善信息披露机制和动态升贴水调整,监管部门能够清晰地跟踪市场动态,不仅有助于稳定市场价格,还能增强市场参与者的信心。

此外,新的交割政策和交割库的扩张将吸引更多企业参与尿素期货交易,进而提升市场的流动性。同时,特别是在春耕等需求旺盛时期,更加灵活的交割机制也有助于企业更好地利用期货工具进行风险管理,以保障农资供给的稳定性。

期货日报记者了解到,尿素期货上



市以后,河北农资集团主动学习相关知识。目前,不单在日常经营中对采购和销售进行套期保值管理,还在每年的化肥商业储备中,积极参与郑商所“商储无忧”项目。

“企业通过期货市场预测未来现货走势,从而做出更合理的采购决策。”赵利强表示,尿素期货为相关企业提供了有效的风险管理工具,通过期货市场锁定未来的采购成本和销售价格,减少了价格波动带来的不确定性。“通过‘期货+期权’组合拳,企业可以灵活地应对价格波动、优化资源配置,最终实现供需平衡和市场健康发展。”赵利强表示,这种模式不仅有利于企业自身经营,而且有助于保障农民利益和稳定农业生产。

万庄化肥作为化肥行业的重要参与者,也在积极应用尿素期货这一工具。据楚可为介绍,公司利用尿素期货的价格发现功能,更准确地把握市场动态,为公司的采购和销售决策提供了有力支持。同时,通过参与尿素期货交易,公司还能有效管理价格波动、降低经营风险。“在实际操作中,公司根据期货市场的价格信号,及时调整现货市场的购销策略,确保货源的充足和价格的稳定,从而调动流通企业及农民的购肥积极性,保障春耕用肥的及时供给。”他称。

张砚表示,尿素期货的上市推动了企业经营模式创新,企业从传统的流通、储备模式转变为利用期货工具进行套期保值及开展期现业务,提升了仓储模式的创新性和灵活性。

“这种模式不仅降低了企业的经营成本,而且增强了企业在市场中的竞争力。期货市场的价格发现和风险管理功能,为企业提供了稳定的经营环境,增强了企业参与春耕保供的积极性。企业通过期货工具锁定价格,能够更有信心地将尿素投放到市场,保障春耕用肥的稳定供给。”张砚称。

发挥功能
“商储无忧”确保粮安

采访中,期货日报记者了解到,在今年的春耕保供工作中,加强化肥储备管理、充分发挥储备功能意义重大。储备管理成为调节国内供需的重要手段,化肥储备功能的发挥关乎保供稳价的成效。

“去年郑商所采取了一系列优化尿素期货交易交割制度的措施,为承储企业落实储备任务提供套期保值等专业服务奠定了基础。”冠通期货研究咨询部经理王静表示,“商储无忧”试点项目的开展,是配合化肥储备政策、配合企业落实承储任务的期货市场创新探索。“期货市场以专业的服务,借‘商储无忧’为‘企业解忧’,助‘保春耕稳肥价’、保‘粮食安全’宏观战略落实。”她称。

“套期保值能够有效帮助承储企业进行价格风险管理,尤其是在化肥价格波动频繁的背景下,作用更加突出。”安徽辉隆农资集团股份有限公司氮肥事业部负责人刘杰表示,承储企业面临的最大难题是买入大量的现货作为储备后,市场价格可能大幅波动。

“企业可以合理地在期货市场套期保值,卖出相应数量的尿素期货合约。当现货价格下跌时,期货市场上的盈利可以弥补现货亏损,实现风险对冲。”刘

杰表示,这既稳定了经营利润,又提升了企业承储意愿,还优化了承储企业的库存管理,最终助力平抑市场价格波动,一举多得。

在刘杰看来,“商储无忧”项目将国家化肥储备与期货市场相结合,为保障春耕生产的农资供给和稳定化肥市场价格发挥了重要作用。“通过不同方式的补贴,既为企业解决了实际困难,也让企业在承担国家化肥储备任务时更加安心,增强了企业的社会责任感和使命感。”他称。

张砚表示,在保障春耕生产的农资供给方面,“商储无忧”项目通过确保储备化肥的数量充足和质量可靠,为春耕生产提供了有力的物资保障。承储企业可以更加安心地进行化肥储备,不用担心因市场价格波动导致的亏损风险,从而确保了春耕期间化肥的稳定供给。

“我们通过参与‘商储无忧’项目,有效锁定了采购成本,避免了价格上涨带来的额外成本;根据期货价格信号合理安排库存,避免了库存积压或短缺;通过套期保值减少价格波动的影响,确保储备任务的顺利进行;通过锁定价格,减少资金占用,提高了资金流动性。”赵利强称,该项目为企业提供了定制化的风险管理方案,帮助企业在储备和销售环节实现“安心储备,销售无忧”,增强了企业对期货市场的认识和运用能力。

对此,楚可为也表示,“商储无忧”项目为产业带来了稳定的市场供给和价格环境。河南万庄安阳物流园有限公司作为承储企业之一,通过参与“商储无忧”项目,有效规避了承储货物贬值风险。“商储无忧”项目支持承储企业利用期货市场进行风险管理,确保了化肥储备的稳定性和可持续性,从而为市场提供了稳定的货源。同时,期货市场的价格发现功能也有助于维护化肥市场的价格稳定。

“‘商储无忧’项目解决了企业‘想储而不敢储’的难题,提高了企业参与储备工作的积极性,促使企业主动管理库存,帮助企业提升对期货市场的认识和运用能力。”张砚表示,在抛储期间,企业可以通过期货和现货两个渠道销售库存,拓展企业的销售能力和市场影响力。

“‘商储无忧’项目已经成功运行五年。项目规模不断增大,运作机制持续优化,该项目正迈向高质量发展的新台阶。当前,2025年度项目已有序开展,新年度项目将为23个省(自治区)的46家企业提供风险管理支持,基本做到尿素主要产销省及粮食产区全覆盖、龙头企业全覆盖。项目在服务省级储备政策方面取得了实质性突破和进展。在安徽省发展改革委、四川省供销社、河北省供销社等省级储备管理部门的支持下,安徽、四川、河北三省的省级化肥储备纳入了项目范围。”

记者了解到,新年度的试点项目中,首次将企业注册并交割的厂库仓单纳入费用支持范围,与仓库仓单的仓储费支持标准保持一致。这一调整提升了生产企业和贸易商的储备积极性,他们通过期货交割直接服务春耕保供。此外,首次对承储企业参与尿素期权交易提供费用补贴,鼓励企业将期权作为“保险工具”,丰富风险管理模式。

“希望‘商储无忧’项目能够扩大覆盖范围和试点区域,让尿素产业链上下游企业都受益。”张砚说。

记者
手记金融助力端牢
“中国饭碗”

■ 记者 韩乐

近日,国家发展改革委印发《关于做好2025年春耕及全年化肥保供稳价工作的通知》(以下简称《通知》),全面部署春耕化肥保供稳价工作。中国氮肥工业协会也发出春耕化肥保供倡议书,向全行业发出“坚持生产,全力保供”的倡议。化肥市场奏响了“全产业链协同+金融工具赋能”的春耕保供奋进曲。

《通知》明确了春耕化肥保供稳价的具体措施。化肥生产企业积极响应,克服原料价格上涨等困难,开足马力生产。化肥市场总体运行平稳,价格保持在合理区间,为春耕生产提供了有力支撑。

期货日报记者注意到,《通知》将期货市场建设作为“保春耕”工作的一项重要任务。实际上,尿素期货自2019年挂牌上市以来,期现良性互动,市场运行平稳,参与结构不断优化,服务产业企业的广度和深度逐步拓展,其价格发现、风险管理、资源配置等功能得到了产业企业的一致认可。尿素期货在服务企业稳健经营、保障国家商业化肥储备、保供稳价、助力国内统一大市场建设等方面发挥了积极作用。

《通知》明确提出,郑商所要为承储企业落实储备任务提供套期保值等专业服务。

实践证明,利用尿素期货进行套期保值,企业可以有效规避价格波动风险。同时,借助期货工具,市场能够更好地调节供需关系,确保春耕期间供给充足、价格稳定。

实体企业参与尿素期货市场套期保值,方式之一是参与“商储无忧”项目。据河南万庄化肥交易市场有限公司、四川农资化肥有限责任公司等承储企业反馈,其通过参与“商储无忧”项目,有效化解了库存贬值风险,也确保了化肥储备的稳定开展。

实体企业对套期保值的运用推动了尿素行业与期货市场的深度融合。企业思想从“被动接受”向“主动管理”转变,期货工具的创新应用重构了农资供应链,书写了保供稳价的新范式。

保春耕不是一时一地的“突击战”,而是关乎长远发展的系统工程。当金融工具与科技创新同频共振,中国碗装中国粮的底气必将更加充盈。

