



“保险+期货”为农户竖起立体化农业风险管理屏障

■ 记者 邬梦雯

“保险+期货”作为我国期货市场服务“三农”的新探索、新模式，在金融助力脱贫攻坚与乡村振兴有效衔接中的作用日益凸显，一定程度上改善了传统农业“靠天吃饭”“增产不增收”的状况，成为期货行业服务国家战略、服务实体经济的重要抓手。据悉，2022年，郑商所在棉花、白糖、苹果、红枣、花生5个品种上共支持开展21个“保险+期货”项目，为超过16.28万农户及61个新型农业经营主体提供风险保障金额58.72亿元，惠及陕西、甘肃、云南、广西、山东、河南、辽宁、新疆等多个地区，呈现出保费构成多样化、模式创新化、效率更优化、主体多元化等特点与亮点。

C 优化价格险模式 降本增效



A 联合地方政府共建 成效明显

据了解，郑商所主导开展的2022年“保险+期货”项目的亮点之一，是联合地方政府共建模式成效明显，推动财政资金常态化支持取得新进展。

2022年，郑商所与河南、山东、广西、辽宁等省级政府部门联合发文部署试点建设，对接引入政府资金、强化项目组织保障，合力助推试点扩围。此外，新疆生产建设兵团、湖北等地开展的棉花价格保险试点均将棉花期货价格作为保险结算价(部分)计算依据。期货价格作为特色农产品价格指数保险的价格因子，在新型农业保险中的应用日益增多，得到了地方政府、产业主体的认可。

事实上，随着地方政府对“保险+期货”的重视程度和农户参保意愿的不断提升，地方政府对于项目的补贴力度和农户的自缴比例均在增加，保费构成的多样化趋势越来越明显。

为全面落实乡村振兴战略，加快山东省农业保险高质量发展，在山东省农业农村厅、山东省财政厅、山东证监局等单位的大力支持下，山东省苹果“保险+期货”试点项目自2021年起连续两年成功开展，尤其是2022年项目实现赔付3443.41万元，赔付率高达192.21%，亩均赔付金额1796.72元，切实发挥了“保险+期货”服务

乡村产业发展的积极作用，为山东省苹果产业发展和乡村振兴再添新动力。

据了解，2022年山东省苹果“保险+期货”试点项目覆盖烟台、威海等地市6个县区苹果种植面积1.92万亩，折合现货约3.83万吨。其中农户自缴保费占比10.7%，其余保费由郑商所支持资金和政府财政补贴资金按照1:1比例承担。在山东省农业农村厅的大力支持下，项目撬动财政支持资金约800万元，形成财政、金融协同支农合力，助力打造乡村振兴的“齐鲁样板”。

此外，河南省2021年以来试点的花生“保险+期货”项目同样获得了当地财政资金的支持。2021年花生期货挂牌上市，郑商所通过引进省、市、县财政资金支持，为桐柏县8.3万亩花生提供风险保障，保障花生价值近1.6亿元。2022年，郑商所引入省级、县级财政资金170.38万元，探索“保险+期货+银行”、收入险等多种创新模式，为桐柏县10万亩花生、10521户种植户提供抵御自然灾害和价格波动的双重保障。

据了解，目前在河南省花生“保险+期货”试点项目中，农户只需缴纳少部分保费，“参与”“保险+期货”试点项目，每亩花生只需10元保费，有这个兜底，从种、收到卖，俺完全没有了后顾之忧。”桐柏县毛集镇熊寨村花生种植户熊本高乐呵呵地说。

B 创新发展收入险 保障种植收益



B 创新发展收入险 保障种植收益

经过多年探索，郑商所主导开展的“保险+期货”模式也在不断创新，由价格险发展至收入险，探索服务产业新路径。

据了解，为积极响应中央关于油料产能提升及供给保障安全的政策精神，除河南花生价格险项目外，郑商所在山东、辽宁两个花生主产区探索收入险模式，为花生种植户提供更加全面的风险管理服务。为配合糖料蔗价格形成机制改革，郑商所在广西开展糖料蔗订单收入保险，探索在订单价格基础上，根据糖料蔗收获期白糖期货行情给予蔗农更好的收入保障。此外，郑商所连续两年在陕西黄陵开展苹果收入险项目，为林果作物收入险持续积累经验。

事实上，“保险+期货”收入险作为价格险的升级版，和以往的保险产品有很大不同，它既区别于传统“保险+期货”价格险，增加了由自然灾害造成损失的赔付，又区别于保险公司传统的收入险，引入了公开透明的期货价格作为价格端的理赔指标。该模式充分发挥了保险公司和期货公司的特长，让农户在产量和价格两个方面都没有后顾之忧，更有利于为农民提供长期可持续的保障。

2021—2022年，在郑商所和延安市各级政府的支持下，长江期货在延安市黄陵县创新开展全国首单苹果“保险+期货”收入险项目，为果农收入提供“双保险”。值得一提的是，连续两年的苹果“保险+期货”收入险试点有效帮助黄陵县果农规避了自然灾害损失和市场价格波动的双重风险，防止因灾返贫，助力巩固拓展脱贫攻坚成果与乡村振兴的有效衔接。

这一变化从黄陵县果农脸上的笑容就能看得出。黄陵县北巨头村的果农李发元激动地告诉记者：“前两年的项目我都参加了，来年我还想继续参加。因为现在种苹果风险真的很大，灾害多，参加这个项目能让我更安心。2021年我收到的理赔款比我缴的保费多出很多，今后我会动员身边果农一起买！”

辽宁是我国的花生种植大省，但作为传统农业，花生种植基本是“靠天吃饭”，产量看天气，价格看市场，种植收益波动大，不利于花生种植业的稳定发展。近年来，花生收入“保险+期货”项目在辽宁落地，助力解决了花生种植“靠天吃饭”这一难题。

据介绍，辽宁地区的花生“保险+期货”收入险试点创新保险结算方式，按照期货价格、现货价格分别占比60%、40%的权重来确定保险结算价格，这种计算方式在期货价格公允性的基础之上引入地方现货价格，更加贴近实际情况，使“保险+期货”能够更“个性化”地服务区域经济。

台安县新台镇遵化村村长刘旭说：“以往我们种花生，不是产量低就是卖不上价。去年政府组织我们投保了花生‘保险+期货’，既保价格又保产量，让种植户心里更有底。我们投保的4152亩花生获得赔付44多万元，平均每亩赔付约107元，都农民解决了大问题。”

食糖是关系国计民生的重要农产品，也是不可或缺的生活物资。2022年财政部、银保监会、农业农村部联合印发《关于在广西开展糖料蔗完全成本保险和种植收入保险的通知》。同年6月，自治区财政厅、自治区糖业发展办公室、广西银保监局印发了广西糖料蔗完全成本保险和种植收入保险实施方案，广西糖料蔗成为继三大主粮作物之后纳入中央补贴开展完全成本保险的农产品，是我国首个试点完全成本保险的地方特色农产品，进一步推动了广西糖业的高质量发展，服务保障国家食糖供应安全。

象州县蔗农万先生在该试点项目中投保糖料蔗种植地151.7亩，总保费10922.4元，自缴2184.48元。投保完全成本保险让万先生吃下了“定心丸”，解除了种植后顾之忧。“这个保险充分考虑了我们的种植成本，让我们切身感受到了政府助农政策的实惠，不再害怕天灾。”他说。

D 兼顾多经营主体 助力乡村振兴



想让产业发展壮大、乡村振兴效果更好，离不开产业中的农业龙头企业、农民合作社、家庭农场、种植大户等新型农业经营主体。近年来，郑商所推广“保险+期货”试点项目兼顾贫困户的同时，也高度重视新型农业经营主体的培育，并将其与脱贫攻坚、乡村振兴战略相融合，取得了良好效果。

据介绍，2022年郑商所加大期货风险管理功能的普及力度，持续增强新型农业经营主体的现代意识、市场意识与风险意识。比如与河南省财政厅联合开展的花生项目，除脱贫户外参保对象均为种植面积10亩以上的规模户；与山东省农业农村厅联合开展的苹果项目中，参保对象基本上是家庭农场、合作社，有力助推了试点县域在新型农业经营主体中培育现代农业理念。

位于陕西省延安市的黄龙县，以前因为土地贫瘠交通不便，是当时省里有名的贫困县。但近几年县里因地制宜，政府大力引导农民开展苹果种植，经过几年的产业扶持，黄龙县已被确定为陕西省优选苹果基地，2021年苹果产量10.6万吨，产值高达3.93亿元。但苹果价格波动较大，增产不一定增收一直是果农的“心病”。

为了解除黄龙县果农的“心病”，在郑商所的支持下，苹果“保险+期货”在当地落地，这对于当地果农来说是个“新鲜事物”。为了推动试点顺利开展，在项目开展之前，以期货公司和保险公司为主导的主办方以线上直播培训和线下调研走访相结合的方式向果农宣讲保险条款。宣讲过程中尽量以果农更易接受的语言和案例的形式，将晦涩难懂的保险和期货概念简单化、通俗化，力争投保果农能正确理解“保险+期货”这一创新型农产品价格保险模式。宣讲得到了当地果农的热烈响应，有的果农发动全家老小一起参加宣讲



会，了解和他们家庭收入息息相关的苹果期货价格保险；有的果农在宣讲过程中当即表示愿意投保；有的果农在会后通过电话等方式主动与保险公司联系，再三确定该保险能够保障苹果价格后表示愿意投保。

据了解，黄龙县苹果种植的组织形式以家庭农场和合作社为主，其中家庭农场895家，专业合作社12家。全县在农业系统里备案的规模化家庭农场共计320家，种植面积约4.8万亩，占全县总种植面积的40%。此次试点选取50家规模化种植的家庭农场和13户合作社社农为保障对象，是黄龙县苹果“保险+期货”试点项目的一大特点。黄龙县果业中心主任刁向强向记者表示，给果子上了价格保险，果农就可以安心从事田间管理，一门心思提高亩产了。

“本次试点除了果农自缴保费低、服务新型农业经营主体等特点外，还在保险对冲方式上进行创新，探索保险公司与期货公司风险共担的模式。”弘业期货项目负责人冷莉表示，作为风险对冲的承保主体，弘业期货在郑商所的指导下，联合人保财险共同优化对冲方案，一改传统“保险+期货”模式中保险公司“通道”的角色，保险公司按照一定的结构和比例向期货公司进行再保险，保留部分市场价格风险的风险共担机制，是本次试点的一大亮点，也是优化“保险+期货”模式的一次大胆尝试。

值得一提的是，作为近年来持续推出的期货和保险融合的金融业务模式，“保险+期货”越来越为田间地头的农户们所熟知。随着项目经验不断积累，多地农户提升了风险管理意识和能力，也提升了种植经营水平与收益，越来越多的农户开始自发地参与“保险+期货”项目。