郑商所2020年产业基地优秀案例系列展示（白糖）

——广西泛糖科技有限公司

一、企业介绍

广西泛糖科技有限公司（以下简称泛糖科技）是经广西壮族自治区人民政府批准同意，由广西十大糖业集团和中国-东盟信息港股份有限公司于2017年12月共同出资组建，是中国先进的食糖产业链电商综合服务平台，承担着助力广西糖业高质量发展的重要使命和任务。2019/20榨季泛糖科技电商交易平台为全国27个省（区）500多个客户提供了丰富的产品和高效的供应链服务，累积食糖交收量达280万吨，交收额超过60亿元。

二、参与案例

泛糖科技作为白糖现货交易平台，在业务运营与拓展的过程中，不断探索白糖期现货市场结合的模式与路径，积极引导产业链企业利用期现结合交易工具稳健经营，并取得了良好的效果。

某大型制糖集团是泛糖科技白糖现货平台重要的卖方挂牌客户，在泛糖科技引导下，自2019/20榨季起开始尝试通过期货“点价”的方式销售食糖。2020年4月，白糖期现货价格处于相对低位，为尽快回笼资金且看好后市糖价，泛糖科技建议某集团通过卖方点价方式销售食糖。某集团与贸易商签订食糖“点价”销售合同，数量为5000吨，合同约定以SR2009合约为基准，升水150元/吨，由卖方在2020年9月之前进行点价结算。到8月初，产销数据显示国内食糖库存偏低，白糖期货价格先于现货价格出现反弹，某集团开始逐步在期货盘面点价并进行货款结算，点价平均价格5150元/吨，最终销售结算价为5300元/吨（5150+150），销售价格同比现货市场价格平均高约30元/吨。

三、市场培育

泛糖科技作为2020年郑商所白糖期货服务实体经济“产业基地”，将“产业基地”的功能定位于探索期现结合的多层次市场体系建设，推动白糖期货及衍生品市场、现货交易平台以及传统贸易市场协同发展，引导产业链企业利用期现结合工具稳健经营，共同推进期货市场服务实体经济。

**一是创新活动方式，开展多种形式的市场培育活动。**2020年，泛糖科技开展了走进糖企、线上行情分享、蔗区调研、糖业论坛、跨界交流培训等5种类型共计10场次的市场培育活动，受众范围包括国家部委、广西糖业主管部门、各糖业协会、农业产业研究机构、制糖企业、贸易企业和机构投资者等，参加人数超过6000人。特别是在广西糖办举办的“广西糖业系统教育培训班”上，首次跨界邀请了PTA行业龙头企业恒力石化负责人介绍企业利用期货市场的经验，为广西制糖行业搭建了与外界交流的平台，传递了利用期货市场管理风险的先进理念。

**二是宣传推广辐射广、影响大、效果好。**泛糖科技通过人民网、新浪网、企业官网和公众号、糖业信息联盟、《广西糖业简报》、《糖说》内刊杂质、业务宣传手册等不同方式，在市场上广泛推广了郑商所白糖“产业基地”的活动宗旨及品牌形象，宣传浏览量接近30万人次。泛糖科技将产业基地活动内容通过内刊的形式发送给广西糖业主管领导、各股东糖业集团，对于其及时了解白糖期现货市场动态、提升对期货市场功能的认知发挥了积极作用。

**三是活动效果显著，期现结合服务实体经济。**通过开展形式多样、曝光频度高的系列活动并强化配套宣传，泛糖科技在国内尤其是广西糖业界营造了自上而下对于风险管理工具使用探讨的良好氛围，带动白糖客户群体广泛参与到风险管理中来。泛糖科技通过持续服务，广西糖业集团、广西湘桂糖业、广西惠春贸易等广西大型糖企及贸易商在泛糖科技现货交易平台进行现货贸易的同时，都开始运用期货工具进行风险管理并对冲风险，泛糖科技现货交易平台的客户对白糖期现结合交易模式的认可度显著提升。