

新疆红枣调研:

“枣枣”做好期货功课 市场眷顾勤奋人家

■ 首席记者 乔林生

在郑商所的大力支持下,期货日报和上海市期货同业公会联合,于10月13—19日在新疆举办了“2019年期货风险管理子公司新疆棉花红枣产业调研暨培训”活动。调研过程中,我们对近年来红枣市场供需状况、枣农种植收益、企业经营风险以及我国红枣产业发展趋势进行深入了解,发现部分产业企业已经“枣枣”做好了期货功课,开始通过红枣期货进行卖出套保。特别重要的是,红枣期货合约交割标准贴近市场实际,具有较强的前瞻性,加上利用期货工具稳定经营、融资等理念被引入,红枣期货在促进未来国内红枣产业向标准化、规范化和规模化发展的过程中被寄予厚望。



A 产业蓬勃发展的同时也遇到瓶颈

新疆地域广阔,天气条件也利于枣树生长,2005年以来,红枣产业在新疆得到长足发展。初期,由于红枣种植经济效益良好,导致这里的种植面积和产量迅猛攀升,国内红枣市场结构随之改变。当前,新疆超过河北、山东、河南等传统产区,成为国内最大的商品化红枣种植基地。

新疆红枣种植面积与产量双双增加,但由于需求增长速度跟不上产量增长速度,新增需求热点少,很快,新疆甚至全国红枣市场就呈现供大于求的格局。供大于求势必导致价格下跌,枣农收入也随之下滑。

新疆生产建设兵团第一师十三团红福天果品合作社负责人何军告诉记者,2010—2011年红枣价格特别高,当时品质较好的红枣1公斤最高能卖到40元,拥有几亩枣园就是很令人羡慕的“富贵人家”,1年收入10多万元是很平常的事。如今,就不行了。很多枣园不但不能让枣农实现发财梦,而且还需要投入人力、物力去管理。

据记者了解,近年来国内红枣价格持续走低,如2018年一级若羌红枣均价不足10元/公斤,阿克苏、和田、喀什等地2018年秋冬收购季红枣价格一度在3—4元/公斤,远远低于5—6元/公斤的种植盈亏平衡点。枣农收入得不到保障,部分枣农甚至把枣园撂了。

枣价低迷,供需失衡是根本原因,它是近年来国内大部分红枣产区无序扩张的必然结

果。业内人士给记者梳理了当前国内枣市的痛点:一是低价伤农,被迫砍树。虽然在调研时并没有看到枣农因价低砍树的现象,但在疏密改造的过程中需要砍掉不少成年枣树。当前,红枣通货收购价处在成本线边缘,枣农利润微薄。二是种植扩张,追逐产量,质量下降。在喀什的若羌,这里优质红枣亩产为300公斤,而阿克苏亩产最高可以达到1000公斤。红枣种植热情高涨,但不少产区出现一味追求数量而忽略质量的现象,红枣市场“劣币驱逐良币”的问题突出。三是市场没有统一标准,产区与销区“公说公有理,婆说婆有理”,存在诸多的地方标准、加工行业标准、食品行业标准与企业标准,最终是枣农、贸易商等没有标准可依。四是信息传播不畅,市场透明度低。目前,红枣市场缺乏权威的数据发布平台和公开透明的报价,无论是在红枣采摘与采购季,还是在纯销售的旺季,价格均由农户和收购商、贸易商以及加工商等在博弈中产生,市场各主体心理与市场价格均不稳定。

特别是近年来,在买方主导的格局下,市场信息不对称,直接挤压着枣农的收益,如产地的交易方式还是“树下交易”。在新疆,每年都有大批外地枣商涌入,串通价格,压级压价的问题时有发生。“今天一个来问8块卖不卖,明天一个来问6块卖不卖,后天再一个来问5块卖不卖,农民就扛不住了。”一位长期关注枣业发展的专业人士表示,一些枣商就是抓住农民急于

出售的心理来操纵价格。另外,枣贱伤农的同时,对收购商、加工商也是考验。如果哪一年没看准,收购商与加工商就会因预付枣款和垫付大量人工资金而赔本。

红枣产业遭遇到明显的发展瓶颈,新疆部分产业企业也在想尽办法应对,红福天果品合作社就是在这种背景下成立的。何军介绍,十三团党委大力支持个人创办红枣加工企业,鼓励龙头企业牵头组建合作社,大力促进红枣生产由分散经营向规模化经营转变。据了解,红福天果品合作社成立后,主要采取“公司+合作社+基地+职工”的产业化模式,与种植基地、种植职工建立利益联结机制,规模化运作、抱团式发展,推动红枣产业转型升级。目前,合作社社员有180多户,100余户与合作社签订了长期稳定加工协议。为了吸引更多职工入社,到红枣收获季节,何军和已签订稳定加工协议的种植职工商量,以5元/公斤的保底价入社合作社厂内交货,预付收购款,并在红枣初加工后,由合作社统一销售,按照实际销售价格给职工结算剩余资金。

“目前,合作社效益较好,入社的职工也越来越多。”何军说,新疆红枣种植面积很广,只靠一个合作社解决不了市场的大问题,红枣产业要想长期良好发展,高品质化、标准化、规范化和规模化等必须搞起来,要在新疆红枣市场进行“红枣走出去、新思想新模式引进来”的行动。

B 新季红枣产量高质量降且价格跌

11月采摘旺季之前,红枣期现货价格一直表现低迷,近几日才有所起色,这虽然和新疆有关机构对今年产红枣、核桃等实施托底收购政策有关,但具体到红枣市场,今年高等级红枣占比下降是主要因素。

据期货日报记者了解,今年新疆红枣产量仍较高,但质量下降,开秤以来的收购价也不及去年,如阿拉尔当前的通货收购价就低于去年1元/公斤以上。预计今年红枣丰收,市场供大于求,开秤价格难逃下跌命运。

“去年,阿克苏质量稍差的红枣卖5元/公斤,阿拉尔与图木舒克一级红枣收购价在8—9元/公斤,而今年大丰收,收购价下降。”阿拉尔的一位枣农告诉记者,今年,高品质红枣占比下降,裂枣、黑头枣等低等级红枣增多,这可能是“期货枣”等品质要求较高的红枣价格上涨的主要原因。

天气情况显示,由于前期出现持续降雨,阿克苏、阿拉尔等地红枣裂果比例高于往年,如阿

拉尔初步估计有10%的红枣出现裂口,这造成今年新疆部分产区红枣质量不及往年,也令可供期货交割的红枣数量减少,进而对枣价形成支撑。

记者在农一师三五九旅四十一团一个40亩的枣园调研时发现,这是一个实现了种植标准化、规模化的枣园,种植的品种为灰枣,采用矮化密植技术,红枣株距和行距缩短到1米,1亩枣树有200株左右,亩产估计在800—900公斤。这个枣园10月24日开始大规模采收,人工成本在0.5元/公斤。由于在红枣生长后期当地雨水较多,黑点红枣和裂口红枣占10%—15%,而去年仅为3%,但今年红枣个头和肉质稍好。

在阿拉尔的一个红枣加工厂,记者了解到,该厂在红枣收购旺季来临后,雇用来自河北沧州、山西等地的工人700人,其中500人为熟练工,200人为辅助工,主要任务是分拣经机器初步加工后的红枣。目前,新疆有关机构对加工产能超过3000吨的红枣加工厂的补贴为0.18

元/公斤,部分引进全自动生产线的加工厂,人工成本在0.3/公斤左右。

“近年来新疆有关机构为了扩大红枣就地加工能力,提高产品附加值,已协调相关金融机构,如农发行、国开行与农村信用合作社等,对加工厂进行资金支持,享受较低的贷款利率,一些符合特定条件的库存红枣,还可以质押贴息、免息优惠。这将有效改变新疆红枣被河北、河南等地的枣商大量收购并外运加工的格局,解决疆内加工厂无力购买红枣的资金困局。”何军告诉记者,今年新疆当地加工厂收购红枣的数量将大幅增加,红枣市场流通格局也会发生变化。

对红枣期货仓单成本进行测算,主要费用及环节如下:前提是以4元/公斤的价格收购原料红枣,成品率为80%,其中特级红枣占10%,一级红枣占20%,二级红枣占35%,加工费为1.5元/公斤,纸箱内衬及包装成本为0.5元/公斤,这样加工出来的通货二级红枣成本在7.5元/公斤,再加上1.8元/公斤的相对一级红枣的贴水,最终一级红枣期货交割品为9.3元/公斤。如果收购的红枣价格高,成品率和二级枣占比小,那么红枣期货仓单成本就较高,如4.5元/公斤的原料红枣对应的一级红枣期货盘面价格在9.8元/公斤。以11月1日起按“优质优价”原则进行托市收购的原料红枣价格来推算,红枣期货仓单成本会更高。

新疆红枣市场资深分析人士黄李强认为,当前还有较多的枣农、合作社及期货投资者还没有完全弄清楚现货红枣与期货红枣之间的差别与联系,很多时候,他们总是以现货市场传统的质量标准与贸易眼光来分析期货盘面的涨跌。实际上,红枣现货与期货的质量标准存在较大差别,而且现货要想来个“华丽转身”成为期货仓单,是要经过“精心梳妆”的,而这,需要成本。很多人只看见了两者的价差,却没有看到里面的风险与质量差别。

C 利用金融工具拓展销售渠道

近期,新疆红枣开始大量上市,为了保障枣农收入,当地有关机构与产业企业已经积极行动起来。其一,在有关机构的支持下,新疆当地的果业企业自11月1日起,按照“优质优价”原则进行托市收购。据期货日报记者了解,和田骏枣优质统货最低收购价为10元/公斤,和田灰枣优质统货最低收购价为8.5元/公斤,托市收购时间截至2020年1月20日。其二,部分产业企业与红枣种植合作社利用红枣期货进行卖出套保操作。在保证枣农利润的前提下,择机在期货盘面抛售,利用金融工具开拓新的销售渠道。

“在往年建立紧密利益联结机制,实现多方共赢持续发展的基础上,今年合作社围绕红枣期货大做文章,一方面是为了推动产业的品质化、规模化与标准化发展,另一方面是为了更好地解决销售、定价、融资等发展瓶颈。”何军告诉记者,红枣产业企业特别是拥有种植合作社的产业企业,是一个串联红枣种植、生产、加工、销售的平台,在建立利益链、提升价值链、延长产业链、提高附加值等方面发挥着决定性的作用。目前,红福天果品合作社正在向产业下游延伸,通过与相关企业合作,至今已拥有3个红枣加工中心,1个农资综合服务中心,成为集种植、加工、销售、仓储于一体的龙头企业。随着红枣期货的上市,他们正在考虑利用期货仓单质押进行融资,预计不但可以缓解现金流问题,而且可以强化多赢模式。近日,该合作社通过红枣期货与多家投资机构签订了仓单购销合同,双方预定的红枣收购价格比较令人满意。

在调研中记者发现,红福天果品合作社之所以敢和投资机构签订红枣仓单购销合同,主要得益于该合作社在红枣期货上市前就“枣枣”地做好了期货功课。在红枣生长过程中,合作社对社员所属枣园实施统一测土配肥、统一田间管理、统一集中用药、统一供应农资,统一采收、统一加工销售的“六统一”管理,主要目的是提高红枣产量和品质。与此同时,合作社还定期、不定期地聘请技术人员、农业专家来枣园指导枣农进行修剪、管理、施肥、用药,严格按照生产标准管理,有力推进了红枣生产的标准化、规范化、统一化进程,尽量保证红枣品质的一致性。这为该合作社生产的红枣顺利进入期货市场打下了坚实基础。

据何军介绍,结合红枣期货交割标准,他们还制定了红枣产品标准、加工生产标准,并积极与郑商所、证券公司、基金公司、银行等机构进行对接。在合作社的红枣加工车间,记者发现,光加工标准就涉及很多具体的指标,如等级筛选规格(每个级别纵径、横径、平均单果重量、每公斤颗数)、各等级含水率、农残数值等。另据了解,新疆有关机构正在统一整合红枣加工生产工艺,且不断淘汰工艺落后的作坊,杜绝简单不彻底的加工,大力发展高效、统一的加工生产体系,督促产业企业提高管理水平、降低管理成本、提升市场竞争力。

目前,新疆很多红枣产区正通过发挥自身优势、创新经营模式等来助力产业稳定发展,这有利于市场机制的充分发挥,也利于广大枣农、合作社与产业企业重视对红枣期货工具的应用。

来自阿拉尔市现代农业产业园的信息显示,通过多方努力,加上市场机制灵活,小小的红枣成为了产业园有名的“致富果”。据了解,自建现代农业产业园以来,阿拉尔以此为契机,大力发展红枣产业,布局建设国家级红枣交易市场强引领、争创全国红枣产品优势区提品质、建设红枣期货交割库促提升、落实红枣“期货+保险”建机制,为实施乡村振兴注入新动力。现代农业产业园里的一些枣农表示,以前种植红枣觉得结果越多越好,使劲加密枣树,大量喷施化肥农药以达到高产目的,只种不管,产量是上来了,但卖不上好价钱。为了切实帮助群众致富,阿拉尔创建现代农业产业园,积极探索“企业+合作社+基地+职工”“保险+期货”等利益联结机制,带领群众走出致富新路子,这让“红枣成熟时枣农开始发愁不知卖给谁”以及“还要费口舌与客商讨价还价”等问题迎刃而解。

另据了解,新疆红枣产业龙头企业聚天红果业公司还以建设国家级红枣交易市场和红枣期货交割库为抓手,开展红枣收购加工销售、仓单质押等业务,他们今年年初在红枣期货市场进行了交割,价格在10.1元/公斤,较去年的销售价格提升近30%。

